



Приватний вищий навчальний заклад  
«ІНСТИТУТ ПСИХОЛОГІЇ І ПІДПРИЄМНИЦТВА»  
Кафедра менеджменту та онтопсихології

**СИЛАБУС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

<b>Назва дисципліни</b>	<b>НЕВЕРБАЛЬНА КОМУНІКАЦІЯ</b>
<b>Рівень вищої освіти</b>	перший (бакалаврський)
<b>Галузь знань</b>	С Соціальні науки, журналістика, інформація та міжнародні відносини
<b>Спеціальність</b>	С4 Психологія
<b>Освітня програма</b>	Психологія
<b>Кафедра, що забезпечує викладання</b>	кафедра менеджменту та онтопсихології
<b>1. Загальний опис навчальної дисципліни</b>	
<b>Курс/семестр</b>	третій/п'ятий
<b>Обсяг дисципліни</b>	90 годин / 3 кредити ЄКТС, у т.ч.: - лекції – 30 годин; - практичні, семінарські заняття – 16 годин; - самостійна робота – 44 години
<b>Мова викладання</b>	українська
<b>Методи навчання</b>	поєднання традиційних та інноваційних методів навчання: тематичні, проблемні, оглядові лекції, в тому числі за участю фахівців-практиків; проведення практичних занять, семінарів, презентацій, дискусій; застосування методу кейс-стаді із розв'язанням реальних завдань, вирішення розрахунково-аналітичних та творчих завдань; робота в малих групах, самостійна та командна робота; проведення ділових ігор, застосування проектного підходу, мозкового штурму, проведення фахових тренінгів; консультації викладачів, участь у науково-практичних конференціях, круглих столах тощо.
<b>Форма підсумкового контролю</b>	залік загальна підсумкова оцінка = поточний контроль + проміжний (модульний) контроль; максимальна кількість балів: - за всі види поточного та проміжного (модульного) контролів – 100.
<b>2. Місце навчальної дисципліни в освітньо-професійній програмі</b>	
<b>Мета дисципліни</b>	закласти основи комунікативної компетенції здобувачів, завдяки якій вони зможуть помічати та розшифровувати невербальні сигнали іншої людини з тим, щоб краще розуміти інших, а відповідно, і себе.
<b>Загальні компетентності (ЗК)</b>	ЗК3. Навички використання інформаційних і комунікаційних технологій. ЗК7. Здатність генерувати нові ідеї (креативність). ЗК 12. Здатність ухвалювати рішення та діяти, дотримуючись принципу неприпустимості корупції та будь-яких інших проявів не доброчесності.
<b>Спеціальні (фахові, предметні) компетентності (СК)</b>	СК3. СК3. Здатність до розуміння природи поведінки, діяльності та вчинків. СК11. Здатність до особистісного та професійного самовдосконалення, навчання та саморозвитку. СК12. Здатність оцінювати внутрішні конфлікти, потреби та особистісні особливості клієнтів, сприяти виявленню смислових викривлень і гармонізації психіки шляхом актуалізації онтогенетичного «Я».

<b>Програмні результати (ПРН)</b>	ПРН13. Взаємодіяти, вступати у комунікацію, бути зрозумілим, толерантно ставитися до осіб, що мають інші культуральні чи гендерно-вікові відмінності. ПРН14. Ефективно виконувати різні ролі у команді у процесі вирішення фахових завдань, у тому числі демонструвати лідерські якості.		
<b>Місце навчальної дисципліни в освітній програмі</b>	<b>Пререквізити:</b> «Соціальна психологія», «Психологія особистості» <b>Пореквізити:</b> «Психологія лідерства», «Патопсихологія».		
<b>3. Тематичний план навчальної дисципліни</b>			
Назва теми та модуля	Кількість годин		
	аудиторної роботи		самостійної роботи
	лекції	практичні, семінарські	
<b>Змістовий модуль 1. Невербальні знаки у комунікативному процесі</b>	<b>11</b>	<b>7</b>	<b>18</b>
Тема 1. Невербальна комунікація. Основні визначення та поняття.	2	2	4
Тема 2. Принципи успіху в спостереженні та розшифрування сигналів невербальної комунікації.	3	2	4
Тема 3. Формування інформації, щодо стану людей.	3	1	4
Тема 4. Лімбічні елементи поведінки.	3	1	4
<i>Модульна контрольна робота</i>	-	1	2
<b>Змістовий модуль 2. Невербальні коди і їх роль у мовленнєвій діяльності людини</b>	<b>19</b>	<b>9</b>	<b>26</b>
Тема 5. Базові реакції людини.	3	1	2
Тема 6. Ноги та стопи. Головна опора в читанні мови тіла.	3	2	4
Тема 7. Територіальна психологія	3	1	4
Тема 8. Тулуб - «рекламний щит людини»	4	1	2
<i>Модульна контрольна робота</i>	3	1	4
<b>Підготовка до екзамену</b>	3	2	4
<b>Разом</b>	<b>30</b>	<b>16</b>	<b>44</b>
<b>4. Контрольні заходи та політика оцінювання</b>			
<b>Розподіл балів за видами контролю та роботи</b>	Вид контролю		Максимальна кількість балів
	<b>1. Поточне оцінювання роботи, всього:</b>		<b>40</b>
	- за 1 змістовим модулем		20
	- за 2 змістовим модулем		20
	<b>2. Модульна робота, всього:</b>		<b>20</b>
- контрольна робота за 1 модулем		10	
- контрольна робота за 2 модулем		10	
<b>3. Складання екзамену</b>		<b>40</b>	
<b>Разом</b>		<b>100</b>	
<b>Критерії оцінювання результатів навчання</b>	детально представлено у робочій програмі навчальної дисципліни		
<b>Шкала оцінювання</b>	<b>Сума балів</b>	<b>Шкала ЄКТС</b>	<b>Національна шкала</b>
	90 – 100	А	Відмінно
	82 – 89	В	Добре
	74 – 81	С	

	64 – 73	D	Задовільно
	60 – 63	E	
	35 – 59	FX	Незадовільно
	0 – 34	F	
	затверджена Положенням про організацію освітнього процесу ПВНЗ «Інститут психології і підприємництва».		
<b>Політика щодо дедлайнів та перескладання:</b>	Всі види контрольних заходів мають бути виконані у встановлені викладачем терміни. Здобувач вищої освіти допускається до підсумкового семестрового контролю, якщо він виконав не менше 60% робіт, які передбачені робочою програмою навчальної дисципліни.		
<b>Політика щодо академічної доброчесності</b>	Під час роботи над завданнями не допустимо порушення академічної доброчесності. При використанні Інтернет-ресурсів та інших джерел інформації здобувач повинен вказати джерело, використане в ході виконання завдання. Списування та використання мобільних телефонів та гаджетів під час проведення контрольних заходів заборонені. Детальніше у Кодексі академічної доброчесності ПВНЗ «Інститут психології і підприємництва» та Положенні про академічну доброчесність ПВНЗ «Інститут психології і підприємництва».		
<b>Політика щодо відвідування занять</b>	Відвідування занять є обов'язковим. Здобувачі, які за поважних обставин не можуть відвідувати заняття за розкладом, повинні узгодити із викладачем графік індивідуального відпрацювання пропущених занять впродовж поточного семестру. За поважних причин (хвороба, стажування тощо) або з причин непереборної сили (природні катаклізми, заходи карантинного порядку та інші форс-мажорні обставини) навчання може відбуватися з використанням технологій дистанційного навчання відповідно до Положення про організацію освітнього процесу з використанням технологій дистанційного навчання ПВНЗ «Інститут психології і підприємництва».		
<b>5. Рекомендовані джерела та інформаційні ресурси</b>			
<b>Основні джерела</b>	<b>Основна література</b> 1. Підручник з онтопсихології / пер. з італійської БФ «Онтопсихологія» 1-е вид. К: НФ «Антоніо Менегетті», 2023. 548 с. <b>Додаткова література</b> 1. Бекон Ф. Новий органон. Київ : Ріпол класікс, 2016. 364 с. 2. Джон Наварро. Словник мови тіла. секрети невербальної комунікації. К: Vivat, 2021. 192 с. 3. Психологія лідера / А. Менегетті. –К.: НФ «Антоніо Менегетті», 2019. 342 с. 4. Словник онтопсихологічних термінів/Тезаурус. К.:БФ «Онтопсихологія». 2019.		
<b>Інформаційні ресурси</b>	1. Бібліотека Інституту психології і підприємництва. URL: <a href="https://ipp.edu.ua/biblioteka/">https://ipp.edu.ua/biblioteka/</a> 2. Бібліотека ім. В.І. Вернадського. URL: <a href="http://www.nbuv.gov.ua/">http://www.nbuv.gov.ua/</a> 3. Лесько О., Прищак М., Рузакова Г. Етика ділових стосунків. ВНТУ. URL: <a href="https://web.posibnyky.vntu.edu.ua/icgn/10prishak_etyka_dilovyh_stosunkiv/p3-5.html">https://web.posibnyky.vntu.edu.ua/icgn/10prishak_etyka_dilovyh_stosunkiv/p3-5.html</a> . 4. Невербальне спілкування. URL: <a href="https://uk.wikipedia.org/wiki/">https://uk.wikipedia.org/wiki/</a> 5. Офіційний сайт Національного інституту стратегічних досліджень. URL: <a href="http://www.niss.gov.ua">http://www.niss.gov.ua</a> . 6. Офіційний сайт Національної бібліотеки України імені В.І. Вернадського. URL: <a href="http://www.nbuv.gov.ua">http://www.nbuv.gov.ua</a> . 7. Невербальне спілкування. URL: <a href="https://uk.wikipedia.org/wiki/">https://uk.wikipedia.org/wiki/</a>		

	8. Проксеміка. URL: <a href="https://uk.wikipedia.org/wiki/Проксеміка">https://uk.wikipedia.org/wiki/Проксеміка</a> . 9. Сарказм. URL: <a href="https://uk.wikipedia.org/wiki/Сарказм">https://uk.wikipedia.org/wiki/Сарказм</a> . 10. Фізіогноміка. URL: <a href="https://uk.wikipedia.org/wiki/Фізіогноміка">https://uk.wikipedia.org/wiki/Фізіогноміка</a> . 11. Controller. Фізіогноміка. URL: <a href="https://ua.realityandmyths.com/fiziognomika/">https://ua.realityandmyths.com/fiziognomika/</a> .
<b>6. Інформація про викладача</b>	
<b>Викладач</b>	<b>Іоффе Михайло Володимирович</b>
<b>Науковий ступінь, вчене звання</b>	доктор філософії
<b>Посада</b>	Доцент кафедри менеджменту та онтопсихології
<b>Контактний телефон</b>	+380675197577
<b>E-mail</b>	<a href="mailto:m.ioffe@ipp.edu.ua">m.ioffe@ipp.edu.ua</a>
	